

mydataball

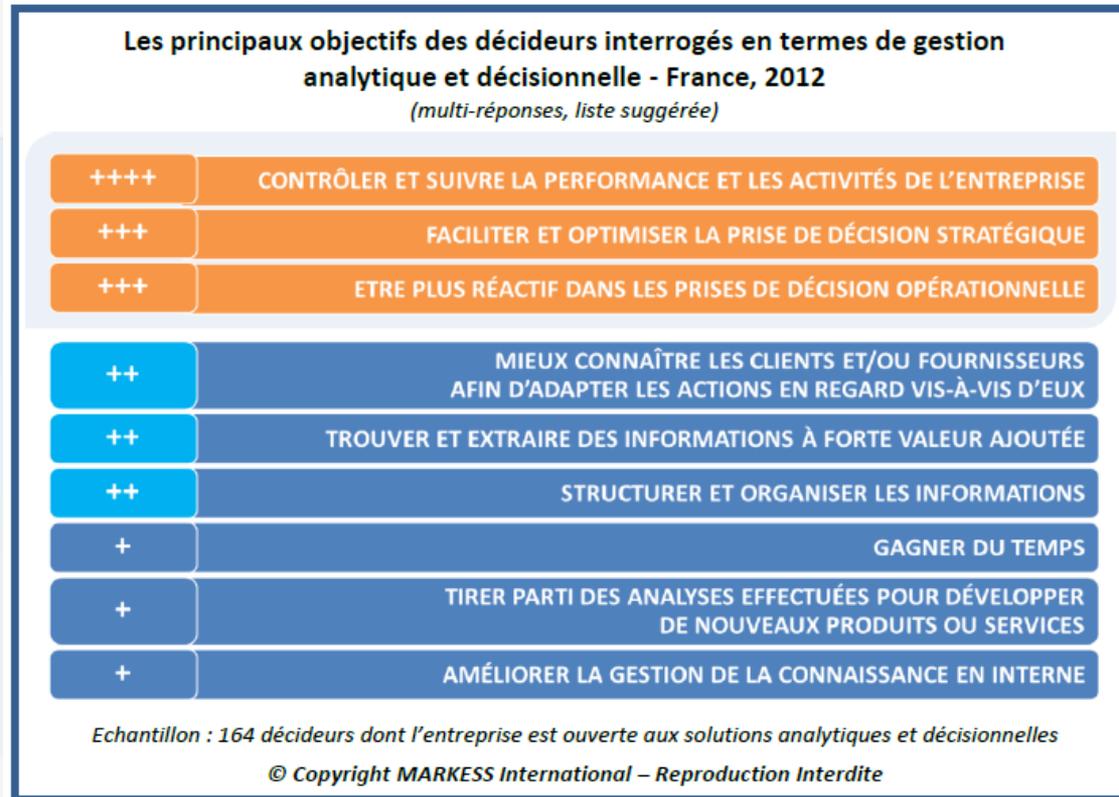
Performance Knowledge Discovery

SOLUTION VISUAL DATA ANALYTICS COLLABORATIVE
CHAÎNE DE VALEUR DE LA PRISE DE DÉCISION

Présentation courte 2020

- Pour accéder rapidement au patrimoine numérique métier étendu
- Pour accélérer la capacité d'analyse
- Pour synthétiser la détection des diagnostics métier par votre IA
- Pour répondre aux enjeux de la communication des chiffres
- Pour capitaliser sur les connaissances métiers des collaborateurs

Les données pour accomplir les stratégies d'entreprise



- « Quels sont les tableaux de bord que je dois voir en premier ? »
- « Combien de temps pour lire et interpréter mes tableaux de bord ? »

NOMBRE CROISSANT DE TABLEAUX DE BORD VS BESOIN DE REDUIRE LES DELAIS D'INTERPRETATION

- Récurrence et accélération du besoin d'analyse
- Les extractions des données et des analyses sont dispersées (Excel)



Les outils du BI et d'analyse existants ne suffisent plus :

- ✓ imposent les tableaux figés
- ✓ n'offrent qu'un nombre réduit d'axes d'analyse choisis manuellement
 - ⇒ limite le champ d'exploration des diagnostics donc la productivité

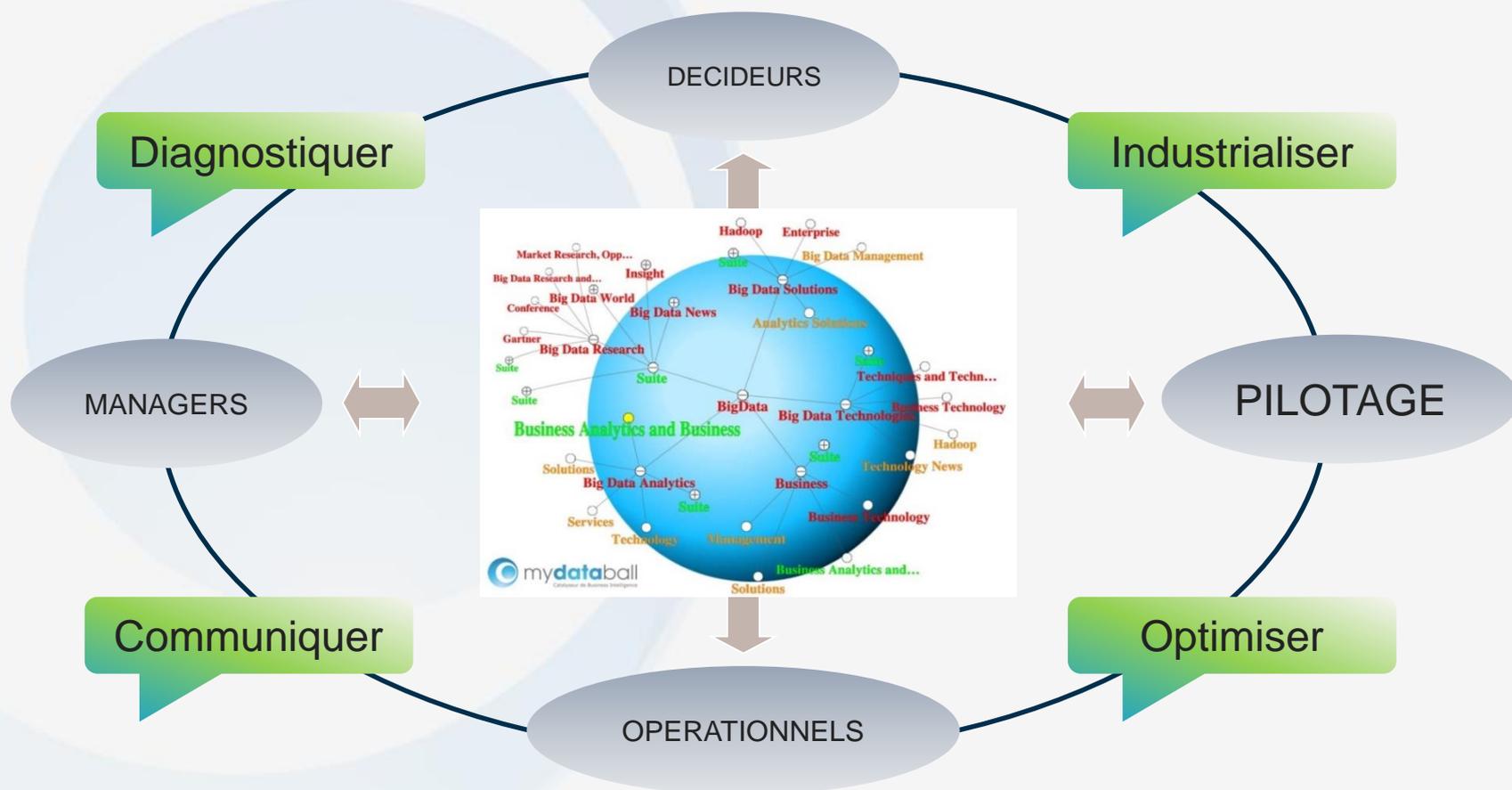
La Data Complexité : $\sum_{i=0}^N C_{i,N}$

IA MyDataBall

- ❑ **MyDataBall** est une méthodologie pour construire une IA sur les tableaux de bord
- ❑ Ce n'est plus utilisateur qui va vers les métriques mais la **métrique de performance** qui va aux bons interlocuteurs
- ❑ Par un jeu questions / réponses, une **machine learning** intègre les besoins des usagers pour prédire et prévenir des règles à fort ROI

Stratégie / Communication / Risk Management

Compilation des arborescences



MyDataBall plate forme data analytics



- ⇒ Trouver des diagnostics profonds & à fort ROI
- ⇒ Détecter les causalités dans le monde des corrélations
- ⇒ Accélérer la capacité d'analyse collaborative des métiers

Démonstrateur

Cas d'utilisation

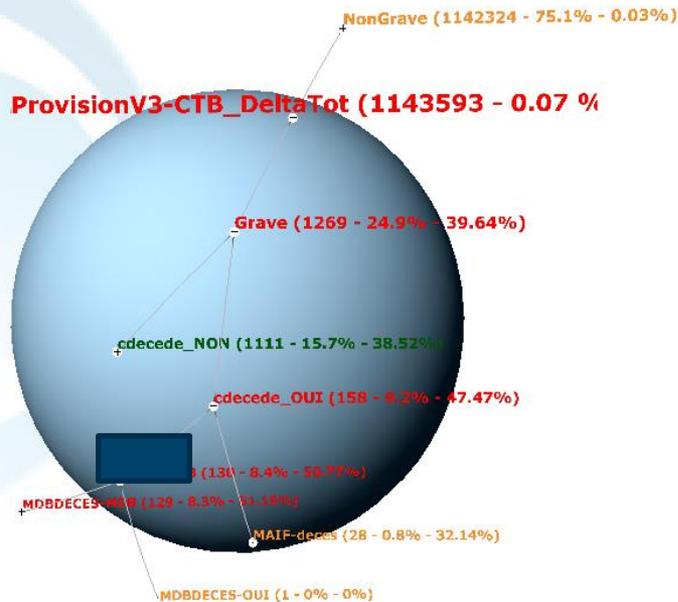
MyDataBall généraliste / solution verticale

- Réseau de distribution** : où sont les lieux d'implantation les plus favorables ?
- Marketing** : quel est le profil de mes clients fidèles ? Comment affiner la segmentation de la clientèle ?
- Commercial** : quelles sont les consignes opérationnelles à prodiguer à mes équipes ?
- Commercial** : quel est l'état de mes réseaux de vente ?
- Communication** : quelles informations communiquer à mes partenaires ?
- Risk Management** : pilotage de la conformité à Bâle 3 et Solvency 2.
- Finance** : quels sont les profils des produits à risque à court, moyen et long terme ?
- Risque Crédit** : quelle est la qualité de mon portefeuille client et quels sont les éléments explicatifs de mon risque ?
- Comptabilité** : quelles sont les typologies de fraude et de blanchiment d'argent ?
- SAV** : quels sont mes leviers pour limiter son coût et son recouvrement ?
- Lean management** : quels sont les éléments qui font chuter ma productivité ?
- Communication institutionnelle** : quels sont les messages prioritaires ?
- R&D** : quelle est la résistance de mes matériaux dans des contextes changeants ?
- Pharma** : quelles sont les tendances dans les critères d'exclusions ?
- RH** : où dérivent les charges ? Quel est l'état de satisfaction de mes salariés ? Réduction de l'absentéisme.
- IoT** : alertes sur prévision de dysfonctionnement, optimisation de l'efficacité et des rendements.
- RSE** : diagnostics et perspectives des stratégies, levier de performance de la consommation de l'eau.
- Prévoyance** : aidants / aidés, services à la personne

Finance / DAF : provisionnement optimisé

Analyse des provisionnements sinistres

- Objectif : détecter et partager les hypothèses sur provisionnement sur sinistres
- Projet réalisé avec SAS sur 2 ans par 3 départements faisant intervenir 20 personnes, aucun résultats
- Projet MyDataBall : 2 mois de réalisation, résultats partagés entre tout le monde, détection collective et validation des hypothèses



▼ 2013

CTB_Ratio_2013	ctb_2013_Rechargement
depense_2013	ctb_2013
TxDep_2013	Dep_dif_2013
CTB_dif_2013	ctb_2013_Degagement
IPP01_10_2013	IPP01_10_dif_2013
IPP11_20_2013	IPP11_20_dif_2013
IPP21_30_2013	IPP21_30_dif_2013
IPP31_40_2013	IPP31_40_dif_2013
IPP41_50_2013	IPP41_50_dif_2013
IPP51_60_2013	IPP51_60_dif_2013
IPP61_70_2013	IPP61_70_dif_2013
IPP71_80_2013	IPP71_80_dif_2013
IPP81_90_2013	IPP81_90_dif_2013
IPP91_100_2013	IPP91_100_dif_2013
IPP_Global_2013	IPP_Global_dif_2013
Trauma_2013	Trauma_dif_2013
amp_2013	amp_dif_2013
cdecdecde_2013	cdecdecde_dif_2013
cnbvic_2013	cnbvic_dif_2013
handicap_2013	handicap_dif_2013
para_2013	para_dif_2013
poly_2013	poly_dif_2013
polytc_2013	polytc_dif_2013
tetra_2013	tetra_dif_2013
ctb_2013_chargement	

Usage aux services des métiers

Message d'alerte, règles récurrentes à fort ROI

- Prédiction / Prescription

Vous voulez diagnostiquer les raisons pour lesquelles l'indicateur **NbTrame (*)** est supérieur à 20.

Les statistiques de votre indicateur

- Vous avez utilisé 7 variables pour comprendre l'indicateur **NbTrame**
- 72.93 % des sondes-passerelles ont une valeur supérieure à 20 de **NbTrame**
- La variable MANUFAC est la plus discriminante de **NbTrame**

Les règles explicatives apparues (**)

- Règle 1 (**dashboard**, proba = 0.93 ; pureté = 0.03) :
 - a. [Day] = 20191106
 - b. [MANUFAC] = SAP
 - c. [TypeFournisseur] = Diehl Metering
 - d. [Type_Data] = Gaz Fioul Lourd



Les règles prévues pour votre indicateur NbTrame

- Demain règle identique à aujourd'hui à 0.76 % :
 - a. [Day] = 20191106
 - b. [MANUFAC] = SAP
 - c. [TypeFournisseur] = Diehl Metering
 - d. [Type_Data] = Gaz Fioul Lourd
- Prédiction 1 Proba (0.95) :
 - a. [Module_type] = LORA_ST
- Prédiction 2 Proba (0.95) :
 - a. [Sonde] = Presence Sonde
 - b. [Pulse_ALARME] = D

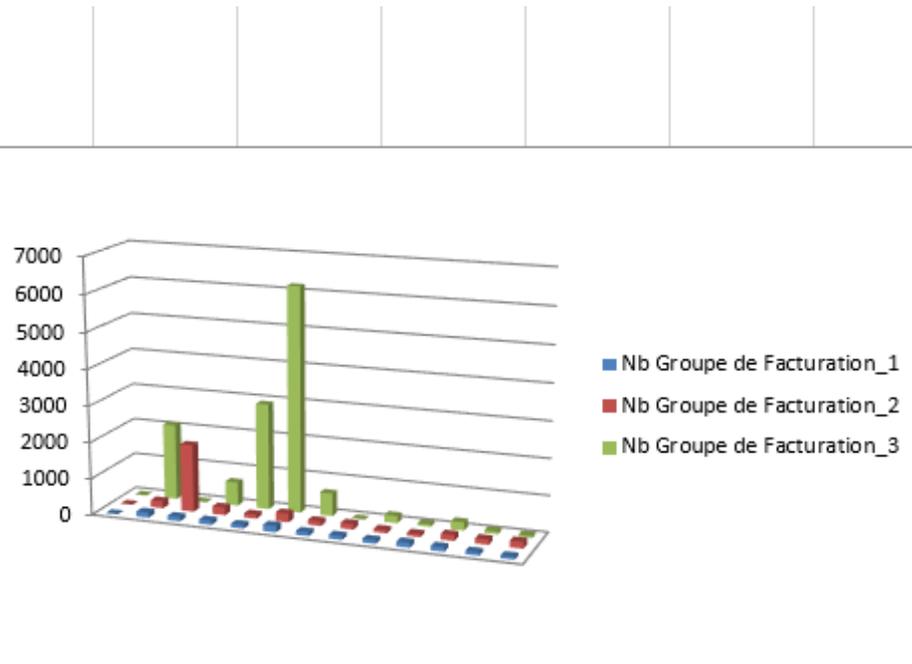
(*) L'indicateur **NbTrame** mesure le nombre de données par jour pour une sonde-passerelle -- Seuil bas 2 Seuil haut 20

(**) Lecture des règles : la conjonction des items décrits expliquent ce que vous voulez comprendre selon une probabilité de vraisemblance et une pureté (1 proche d'une raison causale).

Usage aux services des métiers

Détection des meilleurs tableaux de bord parmi une multitude

- Prédiction / Prescription



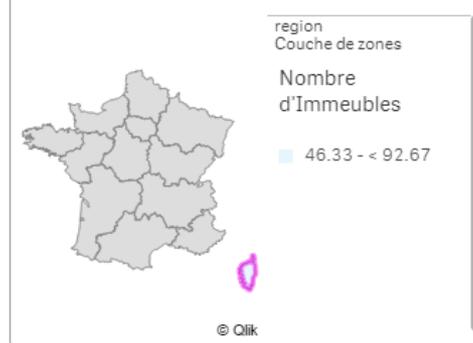
	Moyenne des indices de delta	Indice_Conso_6_Temperature	Nb Groupe de Facturation_1	Nb Groupe de Facturation_2	Nb Groupe de Facturation_3
Moyenne des	Indice_Conso	0,0011	0	0	
Moyenne des	Indice_Conso	143,722	195,167	2094,95	
Moyenne des	Indice_Conso	120,796	1857,53	0	
Moyenne des	Indice_Conso	118,09	211,892	651,378	
Moyenne des	Indice_Conso	99,835	111,602	2918,4	
Moyenne des	Indice_Conso	172,467	239,662	6181,97	
Moyenne des	Indice_Conso	105,677	129,317	623,767	
Moyenne des	Indice_Conso	104,43	152,333	0	
Moyenne des	Indice_Conso	94,9734	89,7512	196	
Moyenne des	Indice_Conso	128,644	79,9091	64	
Moyenne des	Indice_Conso	114,214	158,806	221,101	
Moyenne des	Indice_Conso	90,058	142,125	75,1009	
Moyenne des	Indice_Conso	76,4733	180,461	56,5506	

Usage aux services des métiers

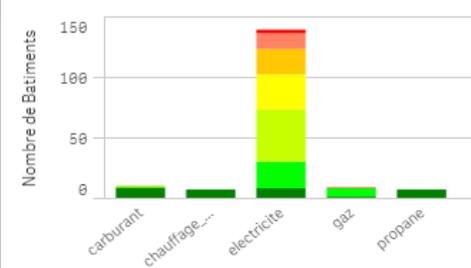
Optimisation des filtres sur les outils du marché de dataviz classique

- Prédiction / Prescription

Nombre de Batiments par Région



Répartition des DPE par Energie



Répartition des DPE par Branche

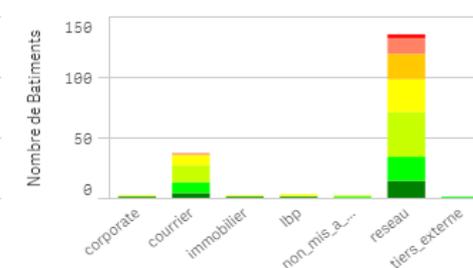
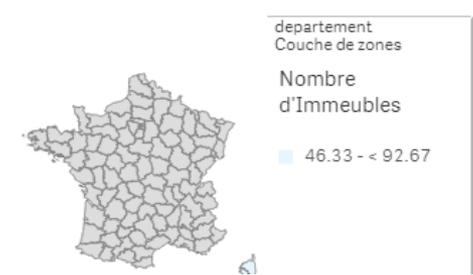


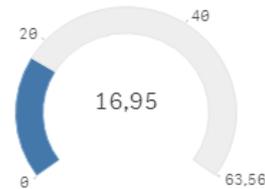
Tableau de Données

Immeuble	Energie	Branche	Conso en kWh/m ²	Coût en €
AFA GA	electricite	reseau	149,47	
AGOSTA	electricite	reseau	203,86	
AJACCIO CENTRE DE TRI POSTAL	electricite	courrier	104,21	
AJACCIO CENTRE DE TRI POSTAL	electricite	reseau	104,21	
AJACCIO FRANCHINI	electricite	reseau	88,37	
AJACCIO HOTEL DES POSTES	electricite	courrier	51,82	
AJACCIO HOTEL DES POSTES	electricite	reseau	51,82	
AJACCIO HOTEL DES POSTES	electricite	tiers_externe	51,82	

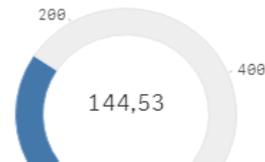
Nombre de Batiments par Département



Conso moyenne €/m²



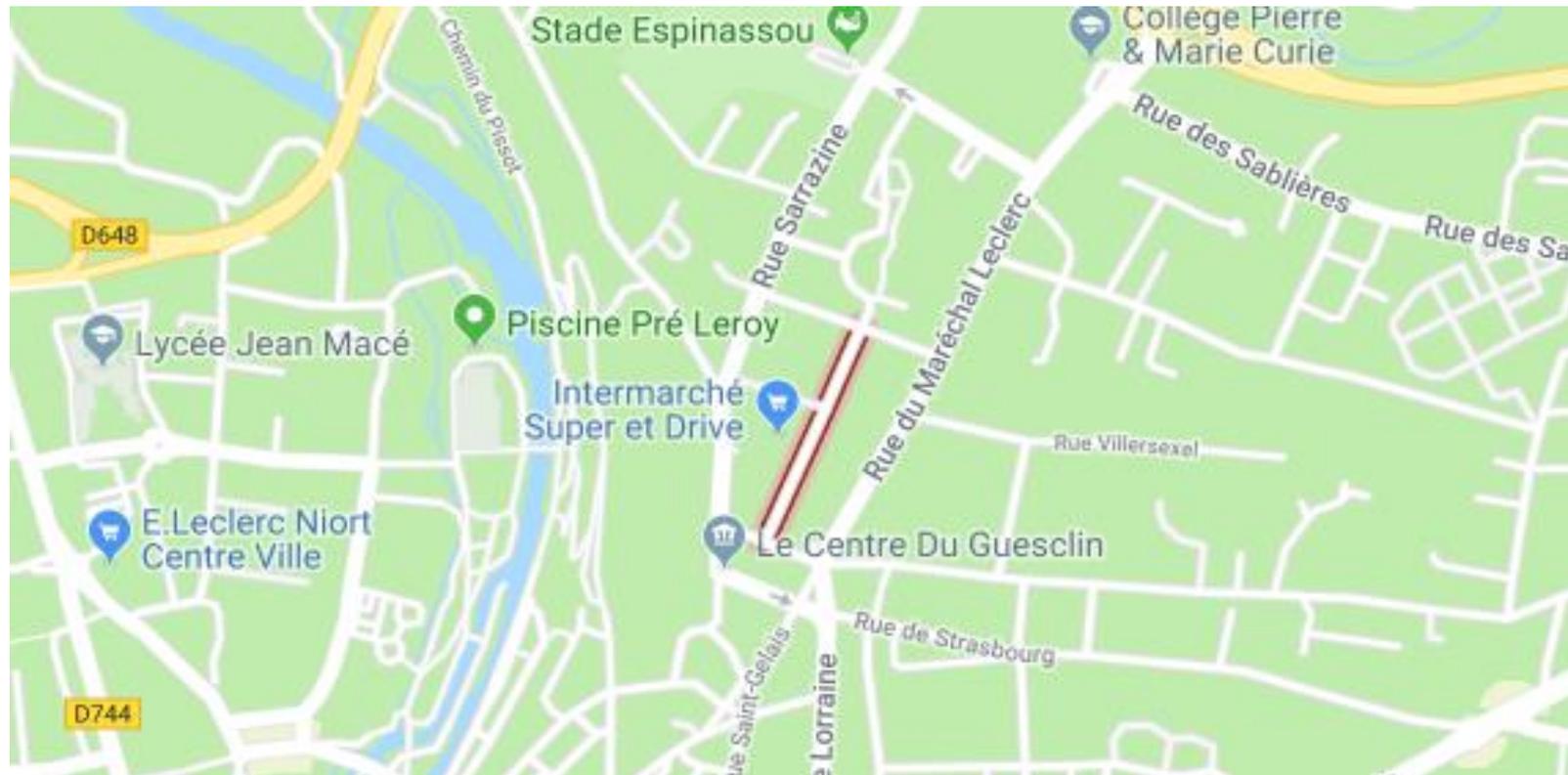
Conso moyenne kWh/m²



Usage aux services des métiers

Détection de zones prioritaires

- Prédiction / Prescription



Usage aux services des métiers

Détection des catégories en fonction d'un texte

- Prédiction / Prescription

2 - declaration of loss --> activity ▼

Enter a sentence : j'ai peignais mes volets et je suis tombé

Get response

Results

Contract type	Likelihood
Activité_domestique	0.8913174867630005
Autre_activité	0.05152815207839012

Go back

Nos Clients

MyDataBall crée du collaboratif analytic



Ce que disent nos clients

- "Un outil qui facilite l'exploitation des données sans multiplier les nuages de points"
- "Un outil qui accélère la mise en place de nos annexes de reporting et le partage de nos études"
- "Un outil qui nous guide vers les meilleurs axes explicatifs"
- "Gain de temps dans l'analyse, le partage et la compréhension de notre activité, valorisation du patrimoine numérique pour améliorer le pilotage des décisions"
- "J'ai pu enfin échanger avec les directeurs des agences et obtenir les vrais leviers de performance et la validation des bonnes pratiques"
- "Avec MyDataBall, on va pointer directement sur les points à creuser, plutôt que d'explorer point par point en attendant de tomber sur quelque chose qui pourrait faire mouche."



Les 3 étapes de confection d'une application

De la data à la connaissance

1

Data Préparation & Management

- Connecteurs qui assemblent l'hétérogénéité des données en très grande masse.
- Patrimoine numérique augmenté d'indicateurs simples et complexes
- Modélisation industrielle et universelle par granularité

2

Data Analytics & Knowledge Discovery

- Interrogation multidimensionnelle des données par les métiers et restitution sous forme d'arbres
- Visualisation Optimisée des Tableau de bord compatible avec les outils du marché
- Agrégation et synthèse des questions / réponses pour générer une machine learning métier.

3

Knowledge management & IA

- Modèle prédictif et prescriptif sur les flux de données
- Interface utilisateur et simulateur « fast deeplearning reducing map »
- Risk Management & Auditabilité de l'IA générée

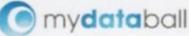


mydataball

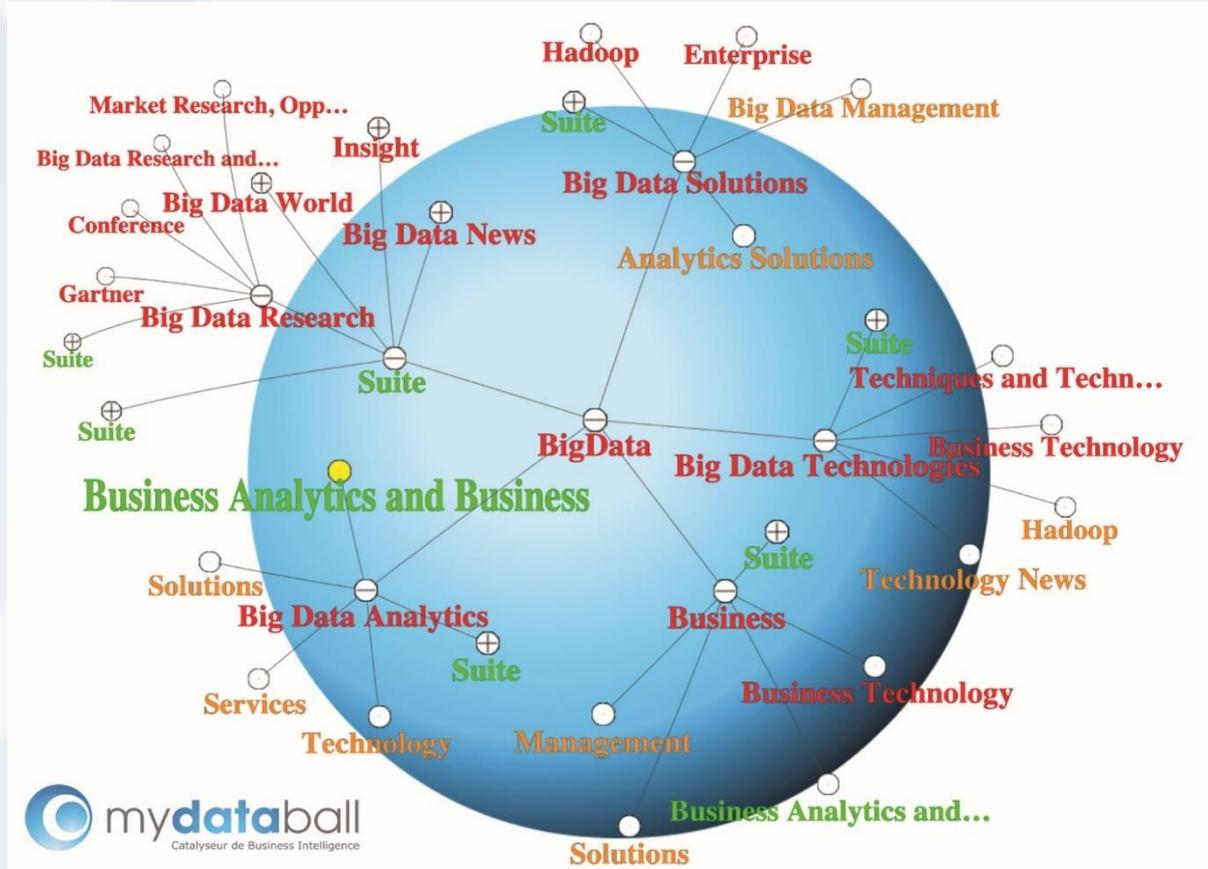
Contact



Stéphane Chauvin
CEO
stephane.chauvin@mydataball.com
+33 (0)6 79 86 42 01

 mydataball 38, rue de la Blauderie, 79000 NIORT
05 79 70 58 24 | www.mydataball.com

*Turn data into knowledge,
knowledge into insights and insights
into business outcomes*



 mydataball
Catalyseur de Business Intelligence

 mydataball